

# Samverken mellan offentliga organisationer och det privata näringslivet

Varför det? och hur ska det gå till?

Ett samtal, en diskussion



# VARFÖR?

- Skapa en stark nationell drivkraft för ett ökat samarbete mellan offentliga och privata aktörer - en långsiktig samverkan mellan näringsliv och offentlig verksamhet
- Effektivt utnyttja likheter och olikheterna mellan offentliga organisationer och det privata näringslivet
- Främja effektivitet
- Lösa samhällsliga utmaningar
- Skapa bättre avkastning på samhällets investeringar
- Öka innovationsgraden



## ... och hur ska det gå till?

Genom att ha olika roller;

1. De offentliga organisationerna "äger problemen" och definierar behov.
2. Det privata näringslivet är "problemlösare" och tar fram förslag för att lösa de offentliga organisationernas definierade behov.



# ... och hur ska det gå till?

- Genom att köpa tjänster istället för tekniska system.
- Genom att se till att all upphandling genomförs så att nya innovativa lösningar inte utestängs eller missgynnas – sedvanlig offentlig upphandling enligt LOU,
- Genom att göra Innovationsupphandlingar - upphandlingar med stöd av FoU-undantaget i LOU 1 kap 6 § p. 6.



# Undantaget i LOU

## 1 kap 6 § p. 6

LOU gäller inte för upphandling av forsknings- och utvecklingstjänster om resultatet tillkommer även annan än den upphandlande myndigheten eller tjänsten betalas även av annan än den upphandlande enheten



# Innovationsupphandling - ITS

Skер med stöd av undantaget i LOU 1 kap 6 § p. 6

1. Definiering av behov
2. Överenskommelse med lämpligt företag som bedöms kunna ta fram lösningar på de av myndigheten definierade behoven
3. Upphandlingen sker i flera faser;
  - Fas ett - förstudie
  - Fas två - prototyp
  - Fas tre – testserie
4. Utvärdering sker löpande under samtliga faser

För det fall myndigheten efterföljande önskar handla upp innovationen ska det ske på sedvanligt sätt i enlighet med LOU.



# Innovationsupphandling

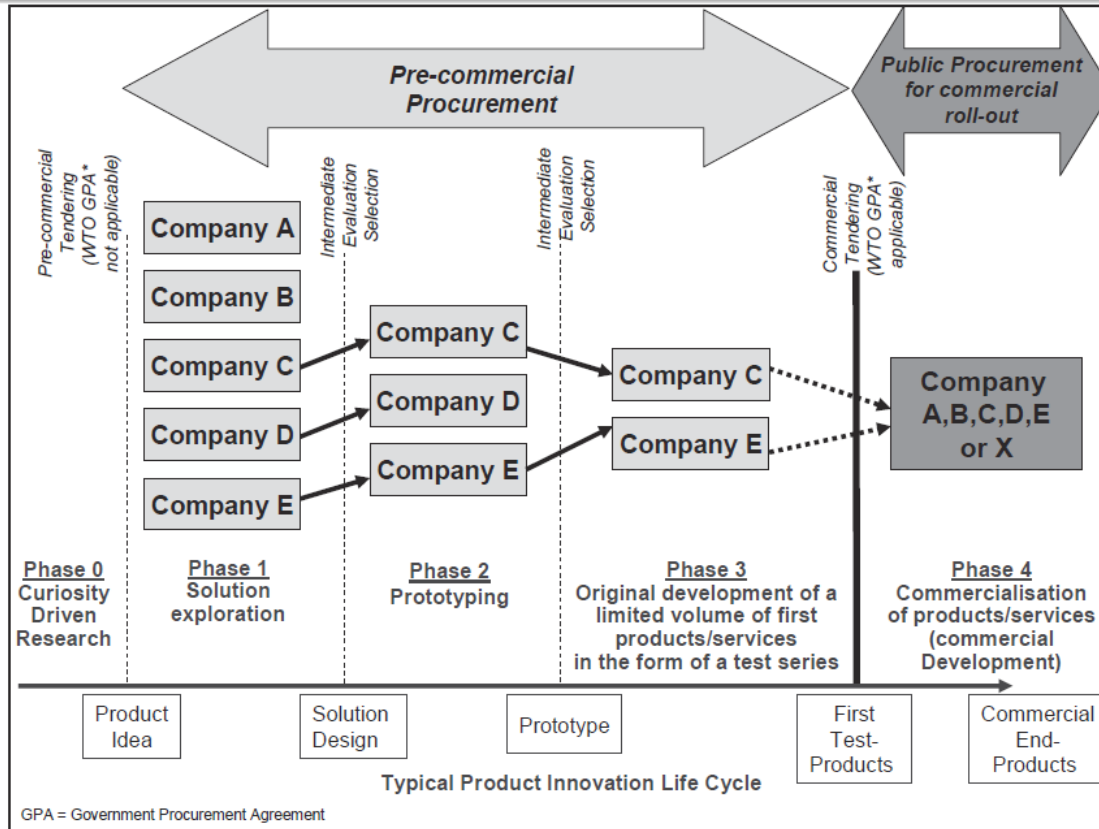
## Förkommersiell upphandling

Sker med stöd av undantaget i LOU 1 kap 6§ p. 6

1. Definiering av behov – upprättande av förfrågningsunderlag,
2. Annonsering
3. Leverantörer ansöker om att få delta i upphandlingen – leverantörernas ansökningar innehåller produktidéer som kan lösa myndighetens behov
4. Kontrakt tilldelas flera leverantörer och antalet leverantörer gallras ut inför varje ny fas varvid även nytt kontrakt tecknas med de leverantörer som går vidare
5. Upphandlingen sker i flera faser, t ex ;
  - fas ett – förstudie
  - fas två – prototyp
  - fas tre – testserie
5. Ersättning kan utgå i de olika faserna
6. Efter att testserien är klar och redovisad för myndigheten är den förkommersiella upphandlingen avslutad.

För det fall myndigheten efterföljande önskar handla upp innovationen ska det ske på sedvanligt sätt i enlighet med LOU.







# Aktuella frågor vid upphandling av FoU

- Hur fördelar vi de immateriella rättigheterna mellan beställaren och innovatören? Och vad är dessa värda?
- Hur gör vi för att undvika att komma i konflikt med statsstödsreglerna? Hur hanterar vi kostnader och vinster?
- Hur undviker vi att hamna i en jävssituationer när innovationer i ett senare led upphandlas med stöd av LOU?



# Samverkan mellan det offentliga och det privata näringslivet

Vad har vi i myndighetsforum för  
olika erfarenheter?

